



**RESURRECTION** est une pépite dans l'univers food avec une mission claire : *Make snacking great again* ! Pour cela, nous fabriquons artisanalement dans le Sud-Ouest une gamme de délicieux crackers 100% BIO et uniques en leur genre. Nous avons réussi le pari d'allier à la fois le goût et le bon équilibre nutritionnel dans une démarche inédite, circulaire et éco-responsable. En effet, nous collectons et redonnons vie à des coproduits (les drêches et le marc de pomme) ; un trésor aujourd'hui inexploité que nous revalorisons en les mariant aux meilleurs ingrédients sélectionnés au plus local. Et la boucle est bouclée !

**We want you !** Avec près de **300 points de vente partenaires** dans plusieurs canaux de distribution (Magasins spécialisés BIO, fromagers, cavistes, épicerie fines, épicerie vrac, traiteurs...) et une récente levée de fonds, nous sommes en pleine accélération et recherchons de nouveaux talents commerciaux pour rejoindre l'équipe et accompagner notre développement.

### Tes missions si tu les acceptes...

La belle saison approche à grands pas, les surfeurs, vacanciers et touristes de tous horizons vont déferler sur nos côtes, avec de furieuses envies d'apéros locaux, bio, bons et sains !

Dans l'équipe de Thomas, notre Directeur du Développement, conformément à notre politique commerciale et en tant qu'ambassadeur de la marque, ta mission principale sera d'aller **conquérir de nouveaux clients dans les meilleurs cafés, hôtels et restaurants de la côte Ouest, d'Hendaye jusqu'à La Baule.**

Dans le détail, tu devras :

- Identifier les bons prospects et organiser ta feuille de route pour aller les conquérir ;
- Réaliser la prospection téléphonique / mail / terrain pour obtenir des rendez-vous ;
- Mener les négociations en direct pour conclure la vente ;
- Gérer la prise de commande et le réapprovisionnement des points de vente ;
- Créer et mettre en œuvre des op efficaces d'animation et de partenariats spécifiques ;
- Réaliser un reporting régulier de tes actions et autres data ;



### Tu es quelqu'un...

D'autonome et d'organisé avant tout ! Tu as aussi une envie et une motivation à toute épreuve ? Avec au minimum un bac +3 de formation commerciale ou école de commerce ? Tu aimes le terrain, le contact avec les clients et tu souhaites promouvoir avec nous une meilleure alimentation ? Tu veux faire partie de l'aventure d'une startup en pleine croissance ? Tu as le permis B ? Alors c'est chez nous que ça se passe !

### Ce que tu vas gagner...

Une gratification d'abord ! On la déterminera en fonction de ton profil ; Tu auras aussi une prime supplémentaire en fonction de l'atteinte de tes objectifs commerciaux ; Tu vas participer à une superbe aventure entrepreneuriale et tu vas gagner en savoir-faire et en compétences ; et cerise sur le gâteau, tu vas apporter ta pierre à l'édifice d'un monde meilleur grâce à une meilleure alimentation. *What else ?!*



Pour postuler, rien de plus simple : envoie ta candidature à [thomas@crackers-resurrection.com](mailto:thomas@crackers-resurrection.com). Sois créatif, original, innovant, audacieux, ou même les 4 à la fois ! On adore ça chez Résurrection. A très vite !