



RESURRECTION est une pépite dans l'univers food avec une mission claire : *Make snacking great again !* Pour cela, nous fabriquons artisanalement dans le Sud-Ouest une gamme de délicieux crackers 100% BIO et uniques en leur genre. Nous avons réussi le pari d'allier à la fois le goût et le bon équilibre nutritionnel dans une démarche inédite, circulaire et éco-responsable. En effet, nous collectons et redonnons vie à des coproduits (les drêches et le marc de pomme) ; un trésor aujourd'hui inexploité que nous revalorisons en les mariant aux meilleurs ingrédients sélectionnés au plus local. **Et la boucle est bouclée !**

Ce qui nous fait nous lever tous les matins ? **Oser réinventer l'alimentation de demain** : plus intelligente, raisonnée, à la fois gourmande, saine et responsable, c'est possible !

We want you ! Avec près de **300 points de vente partenaires** dans plusieurs canaux de distribution (Magasins spécialisés BIO, fromagers, cavistes, épicerie fines, épicerie vrac, traiteurs...) et une récente levée de fonds, nous sommes en pleine accélération et recherchons de nouveaux talents commerciaux.

Tes missions si tu les acceptes...

Rattaché au Directeur du Développement et conformément à notre politique commerciale, tu seras en charge de booster le CA au sein de notre réseau de clients cibles (Magasins spécialisés Bio, épicerie fines, CHR, fast casual, fromagers et cavistes). De façon très autonome, tu seras notre ambassadeur de marque et le véritable patron de ton secteur sur toute l'île de France. Dans le détail, tu devras :

- ❖ **Fidéliser nos clients actuels** (*réassortiment, optimisation du sell out...*) ;
- ❖ **Agrandir le parc de magasins revendeurs sur ton secteur** ;
(*de l'identification du prospect jusqu'à la 1^{ère} prise de commande*) ;
- ❖ Mettre en œuvre des **opérations de promotion, mises en avant et animations** efficaces en cohérence avec la politique Marketing et Commerciale de l'entreprise ;
- ❖ Réaliser un reporting régulier de tes actions et autres data clés
(*Photos, rupture, infos magasins, VMM, concurrence...*)



Tu es une personne ...

Autonome et organisée avant tout ! Tu as une motivation à toute épreuve ? Tu es à l'aise à l'oral, orienté(e) résultats ? Avec au minimum un bac +3 de formation commerciale ou école de commerce ? Tu aimes le terrain, le contact avec les clients et tu souhaites promouvoir avec nous une meilleure alimentation ? Tu veux rejoindre l'aventure d'une startup en pleine croissance ? Alors c'est chez nous que ça se passe !

Ce que tu vas gagner...

Un salaire d'abord ! Tu auras aussi une prime supplémentaire en fonction de l'atteinte de tes objectifs ; Tu vas participer à une superbe aventure entrepreneuriale et tu vas gagner en savoir-faire et en compétences ; et cerise sur le gâteau, des embauches sont à la clé pour rejoindre notre équipe. *What else ?!*



Pour postuler, rien de plus simple : envoie ta candidature à thomas@crackers-resurrection.com. Sois créatif(ve), original(e), innovant(e), audacieux(se), ou même les 4 à la fois ! On adore ça chez Résurrection. A très vite !